Lycée Antoine de Saint Exupéry

BP 28, 97425 Les Avirons
Tél : 0262 38 09 16
e-mail : ce.9740045f@ac-reunion.fr
http://lycee-avirons.ac-reunion.fr/

BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Option A : animation et gestion de l'espace commercial

PROFIL

- Attitudes commerciales
- Qualités de communication
- Sens de l'écoute
- Bon relationnel
- Aptitude à travailler en équipe
- Méthode et Organisation

Conditions d'entrée

Après la classe de seconde MRC, seconde générale, technologique ou après un CAP sous certaines conditions.

MÉTIERS

Il exerce au sein d'une unité commerciale physique ou à distance de toute taille.

- Employé commercial
- Vendeur qualifié

LES MISSIONS :

- Conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Fidéliser la clientèle et développer la relation clientèle,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commer-

ÉVOLUTION DU MÉTIER

- Chef de rayon, manager
- Chef des ventes ou de

PFMP

6 semaines en Seconde MRC

8 semaines en Première

POURSUITE D'ÉTUDES

BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)

BTS Technico-commercial

Informations complémentaires