

Points forts...

- ⇒ Une équipe dynamique au service des étudiants
- ⇒ Un grand nombre d'entreprises partenaires
- ⇒ Un bassin d'emplois dynamique
- ⇒ Des effectifs permettant d'obtenir de bons résultats à l'examen
- ⇒ Deux options : **Entrepreneuriat** et/ou **parcours de professionnalisation à l'étranger** (deux mois de stage à l'étranger grâce au programme ERASMUS)
- ⇒ Un lycée ayant le label des métiers du commerce et de la distribution
- ⇒ Un cadre d'études agréables
- ⇒ Un internat à votre disposition

Après le BTS...

- **Insertion professionnelle** : Le BTS MCO donne directement accès à des emplois de conseiller de vente et services, vendeur conseil, vendeur/conseiller e-commerce, chargé de clientèle, marchandiseur, manager adjoint, second de rayon ou département
- **Poursuite d'études** : licences professionnelles ressources humaines, management des organisations, communication... puis poursuite en master ou écoles spécialisées.
- **Tout autre projet** : exemple : création d'entreprise.

Lycée des métiers du
commerce et de la
distribution Vue Belle

BP 105
97422

Tel : 0262 33 69 33

Mail : ce.09740015y@ac-reunion.fr

Site : www.lycee.vuebelle.ac-reunion.fr



académie
La Réunion **É**

MINISTÈRE
L'ÉDUCATION NATIONALE,
L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR
ET DE LA RECHERCHE



Lycée des
Métiers Vue
Belle

BREVET

DE TECHNICIEN SUPERIEUR

Management Commercial Opérationnel

MCO

"Une ouverture sur l'univers commercial"



Un BTS tourné vers le commerce
omnicanal et digital

B.T.S. Management Commercial Opérationnel (MCO) au Lycée VUE BELLE

Le Lycée Vue Belle propose le BTS MCO en deux ans en formation initiale

CONDITIONS D'ADMISSION

Être titulaire d'un baccalauréat professionnel (Gestion Administration, commerce ou vente), d'une mention complémentaire, d'un baccalauréat technologique (STMG), ou encore d'un baccalauréat général.

Langue obligatoire : anglais

FORMATION

Durée des études : 2 ans

Stages en entreprise : 14 semaines

EQUIPEMENTS DE LA SECTION

Salles informatiques récentes

Imprimantes couleurs

Tableau numérique

Vidéoprojecteurs dans toutes les salles

Préparer votre métier ou votre poursuite d'études en deux ans

Volumes horaires du BTS MCO sur 2 ans (2 options au choix)

Enseignement général	
Culture générale et expression	120 h
Anglais	180 h
Culture économique, juridique et managériale (CEJM)	240 h
Enseignement professionnel	
Développement de la relation client et vente conseil (DRCV)	330 h
Animation et dynamisation de l'offre commerciale (ADOC)	330 h
Gestion opérationnelle (GO)	240 h
Management de l'équipe commerciale (MEC)	240 h
Option 1 : Parcours de professionnalisation à l'étranger	120 h
Option 2 : Entrepreneuriat	120 h



Missions et compétences du Manager Commercial

La/le titulaire du diplôme exerce ses activités dans des entreprises de production, de commerce, de distribution, de services de tout secteur d'activité vers une clientèle de particuliers ou de professionnels.

Elle/il intervient dans :

- la gestion opérationnelle
- l'animation de l'offre commerciale
- le management d'une équipe commerciale.
- le développement de la relation client et de la vente conseil- l'animation de l'offre commerciale



Qualités et compétences requises

- ⇒ Rigueur et autonomie
- ⇒ Dynamisme, Motivation, Adaptabilité
- ⇒ Maîtrise des outils numériques
- ⇒ Sens des relations humaines
- ⇒ Aptitude au travail en équipe
- ⇒ Maîtrise de l'expression orale et écrite (tant en français qu'en langues étrangères)